



Persoonlijke ontwikkeling als basis van zakelijk succes

// Religie is een middel tot
zelfontplooiing, geen doel //

De littekens van de oorlog zijn nog vers als Simon Alfred Cohen in 1948 in een Joods Rotterdams gezin wordt geboren. Hij wordt volgens de orthodox Joodse leer opgevoed en begin jaren tachtig ontworstelt hij zich aan de dogma's. Dit geeft hem nieuwe inzichten in de Torah, het Oude Testament en de universele krachten. Hieraan ontleent hij twee idealen: het opzetten van een transparante, integere vermogensbeheerder en het op gang brengen van een dialoog tussen alle religies. Beide idealen worden werkelijkheid.

“In 1978 ben ik onder de naam IBAD (Integrale Beleggingsadviezen) mijn eigen bedrijf gestart. Ik wilde vorm geven aan mijn eigen financiële inzichten en de markt benaderen met nieuwe, transparante concepten. In die tijd spookten ontelbare gedachten, oplossingen en toekomstscenario's door mijn hoofd. Het begon me op te vallen hoe dikwijls mijn gemoedstoestand bepaalde zakelijke aspecten kon beïnvloeden. Dat merkte ik voor het eerst tijdens mijn onderhandelingen met Elsevier waarbij ik gevraagd werd voor het hoofdredacteurschap van een beleggingsperiodiek. Zat ik slecht in mijn vel, dan verliepen de gesprekken stroef. Maar stelde ik me positief op, dan liep alles goed. Vanaf toen ben ik daar mee gaan spelen. Gedachten kun je gebruiken om dingen te creëren. Eind jaren tachtig was het duidelijk voor mij dat een mens zijn eigen toekomst creëert. Dat wat ik wist, wilde ik delen maar ik had geen idee hoe ik dat moest aanpakken. Tijdens het jaarlijkse congres van De Veerstichting in Leiden volgde ik een workshop over mindmapping en raakte ik in gesprek met de coach. Zij adviseerde me om een consulting training te volgen. Dit is een procestraining met een coachingsfactor. Haar advies heb ik opgevolgd en ik kwam bij Chérie Carter-Scott terecht. Zij verzorgt communicatietrainingen in Santa Barbara (USA) en nu ook bij De Baak in Noordwijk. Ik had niet kunnen vermoeden wat een impact dit op mijn levensloop zou

hebben. Ik was veertig jaar toen ik er voor het eerst achter kwam dat communiceren werken met je gevoel betekent. Dit inzicht was de ontdekking van mijn leven. Mijn ouders waren zakelijk, conventioneel, het overige bestond gewoonweg niet. Ineens leerde ik wat emoties zijn en hoe je daar uiting aan kunt geven. Het ging me niet om het zakelijke aspect maar om gehoor te geven aan mijn innerlijke wens. Het was mijn innerlijk wat zich moest ontplooiën. Mijn gedachte rondom het bijeenbrengen van religies stond in die tijd op de achtergrond maar kwam tijdens deze training weer duidelijk naar voren. De tijd was echter nog niet rijp. Eerst moest ik nog een flink aantal stappen zetten met mijn bedrijfsactiviteiten. Later merkte ik dat het hele leerproces mij zowel persoonlijk als zakelijk versterkte.”

Integer Ondernemerschap

In de jaren negentig laat Simon Cohen de Erasmus Universiteit een onderzoek uitvoeren naar de mogelijkheden tot samenwerking met het intermediair op het gebied van financiële planning en vermogensbeheer. De resultaten zijn positief en hij wordt de eerste vermogensbeheerder in Nederland die werkt met tussenpersonen. In 2003 wint hij de Rotterdamse prijs voor integer ondernemerschap. “Een onderscheiding die ik toen niet begreep en dus ook niet kon waarderen. Pas kort geleden realiseerde ik mij dat mijn zakelijk ideaalbeeld voort kwam uit het feit dat ik als Joodse jongen wilde laten zien dat wij ook eerlijk kunnen omgaan met geld. Jarenlang heb ik er voor op mijn tenen gelopen en werd het streven een soort overlevingsmechanisme om het zo goed mogelijk te doen. De prijs zie ik nu als een mooi cadeau voor het verwezenlijken van mijn innerlijke drijfveer.”

Cohens brede visie en kennis worden deels verspreid door de groeiende reeks boeken die hij uitgeeft over beleggen. Het eerste in 1986 geschreven boek werd direct een bestseller. Het boek geeft inzichten in oorzaak-gevolg relaties. “Ik gaf de lezer handvatten om op een beschermde manier te beleggen.”

Al ruim twintig jaar leert hij de lezer in zijn boeken dat niet alleen het moment van beleggen belangrijk is maar ook de manier waarop. “De inhoud van de boeken verandert naarmate mijn visie zich meer ontplooit maar de kernboodschap blijft dezelfde. Mijn boeken en artikelen gaan altijd over mijn visie op geldstromen en zijn altijd zakelijk/politiek georiënteerd. Toen ik in *Beleggers Belangen* in de jaren tachtig verkondigde dat de muur ging vallen en welke gevolgen dit zou hebben voor de wereldeconomie verklaarde men mij voor gek. Het gebeurde. Weliswaar had ik mijn conclusie over de economische gevolgen wat voorbarig getrokken maar enkele jaren later

kreeg ik toch gelijk. De afgelopen jaren heb ik meer aandacht besteed aan wetgeving en internet. In 2009 zal Petercam Bank waarschijnlijk mijn nieuwe boek uitgeven. Dit boek is deels geïnspireerd door het gedachtegoed van George Kinder, de grondlegger van financial life planning.”

Continu proces

“Enkele jaren geleden besloot ik dat ik de continuïteit van mijn bedrijf wilde garanderen. Voor mijn cliënten, mijn medewerkers en ook voor mijzelf. Petercam Bank is een wereldwijd bekende vermogensbeheerder met destijds in Nederland alleen een vestiging in Amsterdam. Petercam wilde naar Rotterdam om zich verder te specialiseren in de markt van het intermediair. We gingen in gesprek en de eerste indruk was direct goed. De overname werd vorig jaar beklonken en ik blijf nog korte tijd betrokken als vestigingsdirecteur. Vlak na de overname werd Petercam Bank uitgeroepen tot beste vermogensbeheerder van Europa. Daarmee wist ik dat mijn levenswerk in goede handen is.”

“Het zakelijke traject wordt nu afgesloten en het item religie komt weer op mijn pad. Twee jaar geleden waren er Gemeenteraadsverkiezingen in Rotterdam en ontstond er veel ophef over nare teksten die Leefbaar Rotterdam in haar verkiezingsprogramma naar buiten bracht over de Islam. Ik vertegenwoordig de Joodse Gemeenten in het Convent der Kerken en het bestuur werd benaderd om hierop te reageren. Een onverwachte vraag uit vreemde hoek, maar natuurlijk boden we onze hulp aan. We hebben samen een persbericht opgesteld. Enkele weken later werd ik door de Stichting Platform Islamitische Organisaties Rijnmond uitgenodigd voor een gesprek en toen werd me duidelijk waarom ze juist ons om hulp vroegen. De moslims in ons land voelen zich soms net zo onzeker en bedreigd als de Joden. Ik zag dezelfde onzekerheid en angst in hun ogen die ik zelf ook jarenlang voelde. Er ontstond een hechte vertrouwensband tussen twee verschillende religies met dezelfde kerngedachte: eenheid door verbinding. We besloten te gaan samenwerken en ik werd gevraagd als voorzitter van dit bijzondere initiatief. Bijna onbewust kreeg dit lang verscholen innerlijk verlangen een gezicht naar buiten.”

“Het was 2006 en veel religieuze organisaties klopten aan bij de Gemeenteraad. De gemeente miste het overzicht en vroeg een breed platform op te zetten waarin alle religies vertegenwoordigd zouden zijn. Zo hadden zij een aanspreekpunt. Ik heb mijn contacten aangeboord en het netwerk mede helpen opzetten. Anno 2008 vormen we een breed overlegorgaan dat als adviesorgaan ondersteuning biedt aan de



// We zullen door een diep dal gaan
maar dat maakt ons sterk voor
de fase hierna //

Gemeente Rotterdam inzake religieuze organisaties.”
“Uit elke religieuze stroming zijn de officiële vertegenwoordigers toegetreten. We boeken onze eerste successen door wederzijds begrip en respect voor elkaars denk- en handelswijze. Het ideaal dat zich ruim dertig jaar geleden tijdens visioenen openbaarde, vormde slechts het begin van een continu proces dat zich eerst zakelijk moest ontplooiën. Hierdoor kon mijn persoonlijkheid zich voldoende ontwikkelen om dit onderhuidse verlangen te verwezenlijken.”

Materie en geest

“Religie is een middel tot zelfontplooiing, geen doel. Het probleem vormt zich in de dogmatiek van de religies. Dat remt je ontwikkelingsproces af. Dat is ook het dilemma in het samenbrengen van wereldreligies. Eerst moeten de dogma's losgelaten worden, dan kun je tot de kern komen en je samen ontplooiën. De kern is namelijk altijd hetzelfde, ongeacht het naamkaartje dat je er aan geeft. Religie is slechts een hulpmiddel om tot je innerlijke wezen te komen. Als je tot de kern van je wezen komt, ben je authentiek. Vanuit dat punt kun je een proces op gang brengen om je persoonlijk te ontwikkelen. Dan stroomt het. In mijn ogen is dit de manier om de zakenwereld te bekijken. Het vormen van je persoonlijkheid zorgt er voor dat je zakelijk succes boekt. Gebruik je loopbaan als een middel om te groeien en niet als doel op zich. Dat is mijn overtuiging, mijn geloof. Materie en geest zijn slechts exponenten om de verbinding binnen jezelf tot stand te brengen. Pas als we dat beseffen kunnen we een zakenwereld creëren die een positieve balans kent.”

Eenheid door verbinding

“De komende jaren zullen landen rondom het Midden Oosten het zwaar krijgen. Politiek, economisch en financieel zullen wij in een enorme crisis geraken. In mijn boek *De Omwenteling* heb ik hierover geschreven. Daarin schets ik een ernstig scenario waarin de mensheid steeds onrustiger wordt. Het dwingt ons tevens om meer naar ons innerlijke zelf te kijken omdat we het anders simpelweg niet overleven. Het is een groot proces, een massaproces, een wereldproces. We zullen door een diep dal gaan maar dat maakt ons sterk voor de fase hierna. Dat zal heel snel gaan. Net zo snel als de muur is gevallen. De wereld staat binnen enkele jaren op z'n kop. Daarom moeten we nu met elkaar in gesprek. Om samenhang te creëren en nieuwe verbindingen te leggen. Dat is mijn drive. Deze samenhang, dit eenheidsgevoel, liet zich sterk zien in 1980 en ontvouwde zich prachtig tijdens mijn levensloop. Dit zal mij nooit meer los laten.”